



Projectmanager Zakelijke Markt

Ben jij graag de spin in het web en een kei in projectmanagement? Dan zoeken we jou!

- HBO
- Tilburg
- Marketing & Verkoop
- 24 uur
- 3.147 - 4.632

Reageer t/m 16-01-2025

Jouw baan

Werken bij CZ is werk met betekenis

Als projectmanager bij CZ ben jij de drijvende kracht achter de projecten binnen team Zakelijke Markt. Je begeleidt en coördineert lopende projecten en neemt de lead in verbetertrajecten. Je bent van nature nieuwsgierig naar wat er in de (zakelijke) markt gebeurt en waar collega's zich mee bezig houden, en vertaalt dit naar ideeën die bij kunnen dragen aan de toekomst én klanten van de zakelijke markt. Bij veranderingen heb jij één doel voor ogen: het steeds een beetje beter doen voor onze klanten.

Je kent de ontwikkelingen op het gebied van compliance en data, en weet deze te integreren in onze processen en systemen. Als kennishouder breng je deze kennis op een coachende manier over naar het team. Als projectmanager ben je aanjager van verbeteringen en zorg je ervoor dat verbetering in ons DNA zit. Daarnaast vertegenwoordig je team Zakelijke Markt in multidisciplinaire teams.

Dit krijg je van ons

- **Ontwikkelmogelijkheden**
Keuze uit ruim aanbod opleidingen en trainingen
- **Dynamische omgeving**
Divisie Marketing en Verkoop typeert zich als een snelle, dynamische omgeving!
- **Goede werk privé balans**
Hybride werken met thuiswerkregeling

Jouw Team

Jij bent van groot belang

Bij team Zakelijke Markt, onderdeel van de divisie Klant & Markt, staan werkgevers, intermediairs en samenwerkingspartners centraal. Samen met hen werken we aan onze ambitie om met behulp van collectiviteiten bij te dragen aan de doelen van CZ. Onze aandachtsgebieden zijn relatiemanagement, commercie, bedrijfszorg en digitalisering in B2B klantrelaties. We zetten mensen in op basis van hun kwaliteiten en werken veel in multidisciplinaire teams. Ons team is klantgericht en werkt nauw samen, zowel binnen als buiten de divisie én met externe partijen.

Jouw profiel

Dit neem je mee naar onze organisatie

- Je hebt minimaal een hbo-diploma en minimaal 2 jaar werkervaring.
- Je wacht niet af, maar neemt zelf initiatief. Je bent altijd op zoek naar manieren om te verbeteren en kansen te benutten.
- Je bent klantgericht: je stelt de behoeften en wensen van de klant centraal in alles wat je doet. Bij de dingen die je doet vraag je jezelf altijd af: wat betekent dit nou voor de klant en help ik daarbij?
- Je kunt effectief en duidelijk communiceren: je kunt je ideeën en informatie duidelijk overbrengen en zorgt ervoor dat je boodschap goed begrepen wordt.
- Je bent in staat om snel en effectief relaties op te bouwen met anderen. Je bent benaderbaar en weet een sfeer van vertrouwen en samenwerking te creëren.
- Je staat voor je mening en belangen en kunt deze op een zelfverzekerde en directe manier communiceren, terwijl je respectvol blijft naar anderen. Daarbij ben je niet bang om kritische vragen te stellen.

Het gaat om een functie voor 24 uur per week. De salarisrange is op basis van een 34-urige werkweek.

Heb je vragen over deze vacature?

Neem dan gerust contact op met Petra (manager Zakelijke Markt), via het telefoonnummer [0657875424](tel:0657875424) (tel:0657875424) of via email Petra.Zwolle-Knoop@cz.nl (mailto:Petra.Zwolle-Knoop@cz.nl) Wij zijn goed in staat om onze eigen vacatures te voorzien. Acquisitie wordt niet op prijs gesteld.

[App de vacaturehouder \(https://wa.me/31657875424\)](https://wa.me/31657875424) [Mail \(mailto:Petra.Zwolle-Knoop@cz.nl\)](mailto:Petra.Zwolle-Knoop@cz.nl)