



## Senior Adviseur Zorg en Bedrijfszorg

Ben jij een geboren netwerker die uitblinkt in strategisch relatiemanagement? Dan zoeken wij jou!

- HBO/WO
- Tilburg
- Marketing & Verkoop
- 34 tot 38 uur
- 5.047 - 7.210

Reageer t/m 16-01-2025

### Jouw baan

Werken bij CZ is werk met betekenis

Als senior adviseur Zorg en Bedrijfszorg bij CZ ben je verantwoordelijk voor het onderhouden van bestaande en aangaan van nieuwe klantrelaties binnen team Zakelijke Markt. Je bent pro-actief naar je relaties, zichtbaar op LinkedIn, breidt je netwerk actief uit en bezoekt relevante zakelijke events. Door je netwerk uit te breiden, weet je nieuwe klanten te vinden en te binden. Daarnaast organiseer je zelf events zoals bijvoorbeeld ronde tafel sessies, en volgt deze events op.

Door out of the box te denken weet jij écht het verschil te maken voor je klanten. Je beheert je klanten vanuit een langetermijnvisie en gaat een partnership aan. Je weet klanten positief te verrassen, maar kunt ook een lastige boodschap brengen als dat nodig is.

Intern ben je betrokken bij projecten en kun je zowel tactisch als strategisch meedenken en -werken. Je draagt bij aan het thought leadership op Bedrijfszorg voor CZ en vertaalt strategische ontwikkelingen, innovatie en actualiteiten naar ideeën en adviezen voor onze klanten.

### Dit krijg je van ons

- **Ontwikkelmogelijkheden**  
Keuze uit ruim aanbod opleidingen en trainingen
- **Dynamische omgeving**  
Divisie Marketing en Verkoop typeert zich als een snelle, dynamische omgeving!
- **Goede werk privé balans**  
Hybride werken met thuiswerkregeling

### Jouw Team

Jij bent van groot belang

Bij team Zakelijke Markt, onderdeel van de divisie Klant & Markt, staan werkgevers, intermediairs en samenwerkingspartners centraal. Samen met hen werken we aan onze ambitie om met behulp van collectiviteiten bij te dragen aan de doelen van CZ. Onze aandachtsgebieden zijn relatiemanagement, commercie, bedrijfszorg en digitalisering in B2B klantrelaties. We zetten mensen in op basis van hun kwaliteiten en werken veel in multidisciplinaire teams. Ons team is klantgericht en werkt nauw samen,

zowel binnen als buiten de divisie én met externe partijen. We hebben een cultuur van gezamenlijke verantwoordelijkheid en geven elkaar feedback om het steeds een beetje beter te kunnen doen.

## Jouw profiel

Dit neem je mee naar onze organisatie

- Je hebt minimaal een hbo-diploma en wo werk-denkniveau, aangetoond door werkervaring of aanvullende opleidingen.
- Je hebt minimaal 8 jaar ervaring in een vergelijkbare functie, waarbij je hebt aangetoond uit te blinken in relatie- en stakeholdermanagement.
- Binnen de zakelijke dienstverlening heb jij uitstekende onderhandelingsvaardigheden opgedaan. Je haalt voldoening uit het onderhandelen en het bereiken van win-win situaties.
- Je bent uitstekend in netwerken: het opbouwen en onderhouden van relaties gaat jou van nature goed af.
- Je bent in staat om verschillende belangen en factoren te herkennen, te begrijpen en mee te nemen in je besluitvorming.
- Je bent in staat om originele en innovatieve ideeën te bedenken en problemen op een creatieve manier op te lossen.
- Je hebt realisatiekracht: ideeën en plannen zet jij effectief om in concrete resultaten.

## Heb je vragen over deze vacature?

Neem dan gerust contact op met Petra (Manager Zakelijke Markt), via het telefoonnummer [0657875424](tel:0657875424) (tel:0657875424) of via email [Petra.Zwolle-Knoop@cz.nl](mailto:Petra.Zwolle-Knoop@cz.nl) (mailto:Petra.Zwolle-Knoop@cz.nl) Wij zijn goed in staat om onze eigen vacatures te voorzien. Acquisitie wordt niet op prijs gesteld.

[App de vacaturehouder \(https://wa.me/31657875424\)](https://wa.me/31657875424) [Mail \(mailto:Petra.Zwolle-Knoop@cz.nl\)](mailto:Petra.Zwolle-Knoop@cz.nl)